

Top-Bewertungen für unsere Trainings und Seminare

Zu unserem Qualitätsmanagement der Trainings und Seminare gehört die kritische Bewertung durch die Teilnehmer im Anschluss an jede Veranstaltung. Ein wichtiges Feedback für uns, um uns für Ihren Erfolg ständig zu verbessern – und ein objektiver Qualitätsnachweis für unsere Kunden.

Bewertungskategorien

Die Bewertung erfolgt in 6 Kategorien von Note 1 (sehr gut) bis Note 6 (ungenügend):

- Nutzen des Seminars in beruflicher Hinsicht
- Methodisches Vorgehen
- Verständlichkeit der Erklärungen
- Inhalt der Unterlagen
- Veranstaltungsklima
- Gesamtbewertung

Das Ergebnis

Über 1.000 Teilnehmerbeurteilungen bestätigen unsere Top-Leistung in allen Kategorien im Schnitt mit:



Wir freuen uns über die Begeisterung unserer Teilnehmer. Die ausgezeichnete Bewertung ist uns ein weiterer Ansporn, um Sie auch künftig auf höchstem Niveau zu betreuen.

Informieren Sie sich hier über maßgeschneiderte Seminare und Schulungen im Rahmen unserer Kundenprojekte.

Projektbeschreibung Seite 2

Sobotta und Walter Seminare – der Weg zum optimalen Vertrieb

Wir betreuen erfolgreich kleine, mittlere und große Unternehmen zur Steigerung der Verkaufskompetenz.

Beschreibung eines aktuellen Kundenprojekts

Zielsetzung des Managements

Steigerung des Unternehmenserfolgs in einem sehr starken Wettbewerbsumfeld durch Verbesserung der Vertriebsleistungen.

Lösung

In enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung haben wir die Konzeption der Verkaufstrainings kundenspezifisch erarbeitet. Darauf wurden die Vertriebsmitarbeiter in folgenden Modulen zur Steigerung des Verkaufs-Know-hows intensiv geschult:

- Steigerung der Verkaufskompetenz
- Menschenkenntnis im Verkauf
- Professionelle Preisverhandlung

Umfang der Schulung

70 Vertriebsmitarbeiter werden während der Dauer von 2 Jahren regelmäßig trainiert.

Nachbetreuung

Den Lern- und Umsetzungserfolg unterstützen wir je nach Bedarf für Einzelpersonen oder Gruppen mit Coachings oder einem Transfertag.

Fazit

Die Teilnehmer sind durch die Verkaufstrainings zusätzlich motiviert, die Geschäftsführung erkennt den Erfolg der Schulungen – die intensive Zusammenarbeit wird fortgesetzt.

Referenz

Gerne bestätigen unsere Kunden den gemeinsamen und messbaren Erfolg.

Sprechen Sie mit uns, wir entwickeln auch für Sie die passende Weiterbildung.

